

RENÉSİM

Fine Jewellery

RENÉSİM ist ein erfolgreicher, dynamischer Juwelier, der seine hochwertigen Schmuckstücke bislang vorrangig online anbietet. Basierend auf einer 180-jährigen Familientradition und der Prämisse, dass nur Persönlichkeit wahren Luxus schafft, entwerfen wir individuellen Schmuck und exklusive Kollektionen. Unsere kompromisslose Serviceorientierung führen wir nun in der persönlichen Betreuung unserer Kunden in unserem repräsentativen Stammhaus in bester Münchner Innenstadtlage fort.

Praktikant/in im Bereich Luxury Online Sales

Ihre Aufgaben:

- Sie sind Teil unseres jungen und ambitionierten Sales-Teams und unterstützen dieses umfassend
- Sie repräsentieren unsere Visionen, Werte und Produkte als Markenbotschafter
- Nach einer intensiven Einarbeitung übernehmen Sie einen Teil unserer anspruchsvollen Kunden selbstverantwortlich und betreuen sie vom Erstkontakt bis hin zum Verkaufsabschluss
- Sie begleiten unsere Kundinnen und Kunden bei der freien Konfiguration individueller Schmuckstücke mit fachlicher und ästhetischer Beratung
- Sie unterstützen bei der Verknüpfung der online und offline Themen
- Sie beteiligen sich am Diamanteneinkauf und führen Verkaufsverhandlungen mit unseren internationalen Geschäftspartnern und Lieferanten

Ihre Qualifikation:

- Mind. 6 Monate Verfügbarkeit (ab sofort oder nach Vereinbarung)
- abgeschlossenes oder laufendes Studium (Wirtschaftswissenschaften, Kommunikation o.ä.), abgeschlossene Berufsausbildung
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Wort und Schrift (Deutsch und Englisch sind Voraussetzung, wünschenswert Italienisch oder Französisch)
- Die Affinität für Schmuck und Lifestyle sind für Sie selbstverständlich
- Sie sind überzeugt von Ihrem verkäuferischen Talent
- Telefonischer, online und persönlicher Kundenkontakt bereitet Ihnen Freude
- Hohen Drive, Motivation, Verlässlichkeit und Leistungswillen
- Gute EDV-Kenntnisse von MS Office-Anwendungen und CRM sind wünschenswert

Ihre Perspektive:

In diesem Praktikum erlangen Sie fundiertes Wissen und umfassende Praxiserfahrung im Bereich Sales und den damit verbundenen Tätigkeiten. Sie stoßen zu einem dynamischen, erfolgreichen Team und betreten die Welt der Luxusgüterindustrie sowie den Kosmos der Multichannel Strategie. Bei erfolgreichem Abschluss des Praktikums besteht zudem die realistische Möglichkeit auf eine Übernahme in Festanstellung.

Bitte senden Sie uns Ihren CV mit Bild per E-Mail und ein kurzes, aber aussagekräftiges Statement, warum gerade Sie als Nächste/r bei uns an Bord kommen sollten!

Kontakt:

Evelyn Felber, renesim GmbH, Amiraplatz 1, 80333 München
join@renesim.com, Tel.: 089-1222893-33, www.renesim.com